

din cuprins:

- *Oferta* ● *Legislație* ● *Piața cerealelor* ● *Informații*
- *Fibrele alimentare utilizate în panificație (III)*

COMUNICAT

MAPAM

Statistici și prognoze pentru piața grâului în săptămâna 29.03 – 05.04.2004

În săptămâna 29.03.2004 - 05.04.2004, prețul grâului din import variază între 223-230 USD/tonă, în funcție de calitate, de distanța până la procesator și de modalitatea de plată.

Pe piața internă se constată o scădere ușoară a prețului la grâu, cererea fiind redusă în această perioadă, însă dat fiind faptul că piața internă este dependentă de import, prețul se va modifica în funcție de mișcările de pe piețele internaționale, de politicile comerciale ale companiilor din domeniul comerțului cu cereale precum și de capacitatea de achiziționare a utilizatorilor.

Stocurile de grâu existente pe piața internă aflate la agenții economici, sunt estimate la circa 268.000 de tone, iar prețurile de tranzacționare în spațiile de depozitare sunt cuprinse între 7.200 – 7.400 lei/kg.

Pe piața grâului, din analiza prețurilor la licitațiile bursiere și a celor de pe piețele externe se constată că în ultima săptămână prețul grâului a crescut, mai ales în prima parte a acesteia, spre sfârșitul ei însă revenind la nivelurile săptămânii anterioare.

Pe piața internațională, Algeria anunța în data de 22.03.2004 că a achiziționat cantitatea de 50.000 de tone de grâu, cererea acestei țări fiind estimată la 300.000 de tone, iar Albania anunța în data de 26.03.2004 că a achiziționat cantitatea de 9.000 de tone de grâu din SUA.

În Australia, stocul inițial de grâu la începutul sezonului a fost de 3,14 mil. de tone, producția = 25 milioane de tone, importurile de 0,02 milioane de tone, iar consumul de grâu pentru producerea

furajelor a fost de 3,0 milioane de tone. În privința consumului total pe piața internă, acesta a fost de 5,7 milioane de tone, în timp ce exporturile s-au ridicat la cantitatea de 17,5 milioane de tone, iar stocul final a fost de 4,96 milioane de tone. Australia anunța în data de 26.03.2004 vânzarea cantității de 460.000 de tone de grâu către Programul Mondial de Alimentație al ONU, cu destinația Irak.

Canada anunța în data de 26.03.2004 că a vândut cantitatea de 286.700 de tone de grâu.

Cehia, în luna februarie, a impus restricții cu privire la exportul de grâu cu valabilitate până la data de 01.05.2004, dată la care Cehia aderă la Uniunea Europeană, aceste măsuri fiind luate în vederea stabilizării pieței interne de grâu.

Producția de grâu estimată a Indiei este pusă în pericol datorită instalării condițiilor meteorologice nefavorabile.

Japonia anunța în data de 25.03.2004 importul cantității de 81.000 de tone de grâu de panificație din SUA, iar Rusia anunța în data de 23.03.2004 că exporturile de grâu efectuate în ultima lună au fost de 165.000 de tone.

Totalul grâului importat în ultimele 7 luni de către Ucraina, este de 2,86 milioane de tone, iar exporturile au fost aproape nule ținând cont de situația din anul de piață 2002/03, când a exportat 6,5 milioane de tone, fiind al 6-lea exportator de grâu din lume. În privința importurilor de grâu din ultima lună, acestea au fost efectuate din Rusia, Kazahstan și SUA.

Taiwanul anunța în data de 26.03.2004 că a achiziționat cantitatea de 45.000 de tone de grâu din SUA, cu livrare în perioada 28.04 - 13.05.2004.

În SUA, stocul inițial la începutul sezonului era de 13,36 milioane de tone, producția, de 63,6 milioane de tone, iar importurile au fost de 2,04 milioane de



tone. Oferta totală a fost de 79,01 milioane de tone, iar consumul alimentar de 24,49 milioane de tone.

SUA a vândut în ultima săptămână cantitatea de 789.900 tone și totodată a mai vândut cantitatea de 165.000 de tone de grâu către Programul Mondial de Alimentație al ONU cu destinația Irak.

Thailanda anunța în data de 23.03.2004 că își va acoperi importurile de grâu în anul de piață 2004/05, din SUA, Australia și Canada.

Pe piața externă a grâului, cotările la Bursa din Chicago sunt cuprinse între 149 USD/tona și 155,3 USD/tonă în timp ce prețul grâului în zona Golfului Mexic, în condiția de livrare franco la bord variază între 177,5 USD/tonă și 185 USD/tonă.

LEGISLAȚIE

● **Ordin 231/181** al ministrului sănătății și al ministrului agriculturii, pădurilor, apelor și mediului privind modificarea și completarea Ordinului ministrului sănătății și familiei și al ministrului agriculturii, alimentației și pădurilor nr. 83/90/2002 pentru aprobarea Normelor privind aromele utilizate în alimente și sursele materiale pentru producerea lor [MO 273/29.III.04]

● **Ordin 137** al ministrului agriculturii, pădurilor, apelor și mediului privind modificarea și completarea prevederilor Ordinului ministrului agriculturii, alimentației și pădurilor nr. 84/2003 pentru aprobarea Regulamentului privind testarea și înregistrarea soiurilor de plante de cultură [MO 235/17.III.04]

OFERTA

Avem deosebita plăcere de a vă face cunoscută oferta noastră de:

GRÂU DURUM DIN IMPORT ÎN VRAC cu următoarea specificație de calitate:

- Umiditate: max. 14.5 %
- Proteină: min. 12 %
- Corpuri străine: max 2 %
- Alt grâu moale: max 2 %
- Spărtură: max 5 %
- Sticlozitate: min. 75

Cantitatea și calitatea sunt finale la încărcarea în vagoane/camioane în conformitate cu buletinul de analiză, emis de SGS România / Control Union pe cheltuiala vânzătorului. Bunurile trebuie să fie sănătoase, comerciale, fără insecte vii și fără miros străin. Mai mult, grâul nu trebuie să conțină materii străine cum ar fi: sticlă, metal etc.

Cantitatea: loturi de min. 1.500 tone metrice +/- 5% la prețul din contract.

Prețul: cumpărătorul va plăti vânzătorului echivalentul în lei a **275 USD/tonă** fizică FCA Constanța - Agiea port - pentru marfa facturată de către vânzător și plătită de cumpărător. Prețul marfii nu conține TVA. Plata se face în lei la cursul BNR din ziua efectuării plății.

Plata: cumpărătorul va plăti în avans prin ordin de plată 100% din valoarea mărfii (cu TVA) la prezentarea prin fax a facturii proforma emisă de vânzător înainte de livrarea mărfii.

Livrarea parțială este la opțiunea vânzătorului. Vânzătorul și cumpărătorul trebuie să convină de comun acord asupra programului de livrare.

Recepția calitativă și cantitativă va avea loc la încărcarea în vagoane/camioane, unde în prezența sau în lipsa delegatului cumpărătorului, greutatea netă va fi stabilită de cântarul CFR și/sau auto de la expediție și înscrisă pe Avizul de expediție, iar calitatea este considerată cea din certificatul de calitate emis de SGS România SA/Control Union. Avizul de expediție atestă cantitatea net încărcată și livrată.

GRÂU DE PANIFICAȚIE DIN IMPORT ÎN VRAC cu următoarea specificație de calitate:

- Masa hectolitră: min 78 kg/hl
- Umiditate: max 14.5 %
- Proteină: min 11.5 %
- Gluten (umed): min 23 %
- Corpuri străine : max 2 %
- Alte cereale: max 2 %
- Radioactivitate: max 600 Bq/kg Cesium 134 și 137

Cantitatea și calitatea sunt finale la încărcarea în vagoane/camioane în conformitate cu buletinul de analiză emis de SGS România / Control Union pe cheltuiala vânzătorului. Bunurile trebuie să fie sănătoase, comerciale, fără insecte vii și fără miros străin. Mai mult, grâul nu trebuie să conțină materii străine cum ar fi: sticlă, metal etc.

Cantitatea: loturi de min. 100 tone metrice +/- 5% la prețul din contract.

Prețul: cumpărătorul va plăti vânzătorului echivalentul în lei a **220 USD/tona** fizică FCA Constanța - Agiea port - pentru marfa facturată de către vânzător și plătită de cumpărător până la data de 15 aprilie 2004. Prețul mărfii nu conține TVA. Plata se face în lei la cursul BNR din ziua efectuării plății.

Plata: cumpărătorul va plăti în avans prin ordin de plată 100% din valoarea mărfii (cu TVA) la prezentarea prin fax a facturii proforma emisă de vânzător înainte de livrarea mărfii.

Livrarea parțială este la opțiunea vânzătorului. Vânzătorul și cumpărătorul trebuie să convină de comun acord asupra programului de livrare.

Recepția calitativă și cantitativă va avea loc la încărcarea în vagoane/camioane, unde în prezența sau în lipsa delegatului cumpărătorului, greutatea netă va fi stabilită de cântarul CFR și/sau auto de la expediție și înscrisă pe Avizul de expediție, iar calitatea este considerată cea din certificatul de calitate emis de SGS România SA/Control Union. Avizul de expediție atestă cantitatea net încărcată și livrată.

PORUMB ÎN VRAC:

- Umiditate: max 15%
- Corpuri străine : max 2 %
- Defecte: max 5 %
- Alterate: max 0.5%
- Spărtură (prin sita de 4,5R): max. 5%

Cantitatea și calitatea sunt finale la încărcarea mărfii în camioane și/sau vagoane în conformitate cu avizul de expediție/scrisoare de trasură și cu buletinul de analiză emis de SGS România/Control Union pe cheltuiala vânzătorului. Bunurile trebuie să fie sănătoase, comerciale, fără insecte vii și fără miros străin. Mai mult, marfa nu trebuie să conțină materii străine cum ar fi: sticlă, metal etc.

Cantitatea: 100 mt tone metrice min

Prețul: cumpărătorul va plăti vânzătorului echivalentul în lei a **185 USD/tona** fizică FCA Constanța pentru marfa facturată de către vânzător și plătită de cumpărător până la data de 03.04.04

Prețul mărfii nu conține TVA. Plata se face în lei la cursul BNR din ziua efectuării plății.

Plata: cumpărătorul va plăti în avans prin ordin de plată 100% din valoarea mărfii (cu TVA) facturată la prezentarea prin fax a facturii proforma emisă de vânzător înainte de livrarea mărfii.

Livrarea parțială este la opțiunea vânzătorului. Vânzătorul și cumpărătorul trebuie să convină de comun acord asupra programului de livrare.

Recepția calitativă și cantitativă va avea loc în locul livrării mărfii: încărcată în vagon și/sau în camion unde în prezența sau în lipsa delegatului cumpărătorului, greutatea netă va fi stabilită de cântarul CFR și/sau auto de la expediție și înscrisă pe Avizul de expediție, iar calitatea este considerată cea din certificatul de calitate emis de SGS România/ Control Union. Avizul de expediție atestă cantitatea net încărcată și livrată.

● Prezenta ofertă este valabilă în limita stocului disponibil și este făcută sub rezerva modificării prețurilor și a condițiilor de livrare în funcție de fluctuațiile pieței.

● În cazul în care oferta noastră vă interesează așteptăm comanda dumneavoastră ferma la:

- fax: **021/260 11 96**

Pentru informații suplimentare vă rugăm să ne contactați la:

- telefon: **021/ 260 11 94**

sau **021/260 11 95.**

Cu deosebită stimă,

Ofelia Bălan,

Alfred Toepfer International

PIATA CEREALELOR

Rusia:

■ Pâinea continuă să se scumpească

Estimările realizate de experții de la SovEcon Agriculture Commodities Analyst, arată că prețul pâinii va crește considerabil depășind rata inflației, estimată de guvernul la maximum 10% pentru 2004. Pentru moment, SovEcon anunță că prețul pâinii a crescut în perioada februarie 2003 - februarie 2004 cu **37,8%**.

Prețurile pentru pâinea de seară și pentru pâinea mixtă (din făină de grâu și de seară) au crescut cel mai mult în februarie 2004 (+3,4%). Prețul pentru pâinea din făină de grâu a crescut cu până la 3,2%. În primele două luni ale anului 2004 pâinea s-a scumpețit deja cu circa 7,6% comparativ cu 1,9%, majorarea de preț din perioada similară a anului trecut.

Administrația prezidențială aproape că a acuzat Ministerul Agriculturii de muncă ineficientă și de încurajare a speculanților. Ministerul Agriculturii nu a reușit să realizeze în timp util un inventar al stocurilor de cereale, fapt care a dus la o creștere nejustificată a prețului produselor de panificație. Vânzarea de cereale din fondurile federale a început pe 18 februarie 2004. Aceste intervenții pe piața cerealelor vor mai dura două luni

■ 681.600 tone de cereale de la rezerva de stat

Guvernul rus a vândut pe parcursul a 2 săptămâni o cantitate de 681.600 tone de cereale din rezerva de stat, a anunțat un oficial al Moscow Interbank Currency Exchange (MICEX). În rezerva de stat administrată de guvern se află o cantitate de 1,558 milioane tone.

S-au vândut 212.300 tone de grâu de panificație de gradul 3, 368.000 tone de grâu de panificație de calitate inferioară (gradul 4) și 101.300 tone de seară de panificație.

Acțiunea comercială s-a desfășurat în 6 regiuni: St. Petersburg, Ekaterinburg, Rostov-Don, Samara, Novgorodul de Jos, No-

vosibirsk și Moscova. Toate tranzacțiile s-au desfășurat prin intermediu unui singur sistem comercial-bancar - MICEX.

La ultima sesiune comercială, desfășurată pe 18 martie guvernul a vândut toată cantitatea oferită spre vânzare (41.050 tone). Prin această intervenție s-a stabilizat prețul, deși prețul de pe piața deschisă a rămas în continuare la un nivel destul de mare. În sudul Rusiei (Krasnodar sau Rostov-Don), grâul de gradul 3 se vinde cu 179 -182 euro/tonă. În centrul Rusiei (Orlov) seara se vinde cu circa 157 euro/tonă.

Scopul acestei intervenții a fost stabilizarea prețului pe piața internă, aflat în creștere datorită recoltei slabe din 2004 și a exporturilor masive din lunile trecute.

În urma intervenției din 18 martie, s-au obținut următoarele prețuri:

- Grâu gradul 3 - 131,8 euro/tonă
- Grâu gradul 4 - 109,5 euro/tonă
- Secară - 85 euro/tonă

Belarus: Recolta de cereale mai mare cu 18% în 2004

Conform unor estimări, făcute publice de serviciul de presă guvernamental, în Belarus se preconizează pentru anul 2004 o recoltă de 6,45 milioane tone, adică cu 18% mai mult față de recolta din vara anului 2003.

Guvernul speră ca producția de cereale furajere să fie suficient de mare pentru a acoperi necesarul intern, în timp ce cerealele pentru panificație, în special grâul pentru panificație vor fi importate în continuare.

În ultimii ani, Belarus a importat anual o cantitate de 600.000 tone de cereale furajere și 250.000 de tone de grâu de panificație.

Guvernul și-a planificat să acorde fermierilor fonduri pentru achiziționarea de echipamente și fertilizatori.

China: Grâu scos la licitație

Rezerva de stat a Chinei a vândut la licitație în Tianjin, port în nordul Chinei, 200.000 tone de grâu din rezerva de stat pentru a acoperi cererea de pe piața internă și pentru a sprijini dezvoltarea economică din zonă.

Este prima oară în acest an când rezerva de stat vinde cereale prin licitație volumul vânzărilor fiind în valoare totală de 49,57 milioane dolari USA.

Licitația a atras 75 de societăți comerciale chinezești.

Rezerva de stat a Chinei a scos la licitație pe Piața de Cereale și Uleiuri din Tianjin o cantitate totală de 385.000 de tone de cereale din care 52,1% (200.000 tone) grâu, cantitate ce a fost cumpărată de comercianți într-un interval de o oră și jumătate.

Întotdeauna, China a acordat o mare importanță producției de cereale. În mod curent, China dispune de o rezervă de 500 milioane tone de cereale, cantitate echivalentă cu producția anuală a acestei țări.

O recoltă bogată de grâu în Australia

Dacă recolta foarte slabă de grâu din Europa continuă să influențeze piața mondială, producătorii australieni se pare că vor avea o recoltă bogată anul acesta, ceea ce va mai atenua o parte din problemele cu care se confruntă în momentul de față procesatorii din industria alimentară.

La începutul lunii februarie Australian Wheat Board a anunțat că se prognozează obținerea unei recolte record de grâu, de 25 milioane tone, cu 10% mai mult decât fusese estimat anterior.

Similar cu ce s-a întâmplat în Europa, Australia a fost grav afectată de secetă în primăvara lui 2003, ceea ce a determinat obținerea a doar 10 milioane de tone. Prin tradiție, Australia este al doilea mare producător de grâu, după Statele Unite.

Mai mult decât atât, Australia este pe cale să devină un furnizor competitiv pentru toate piețele asiatice importante, care se bazează în foarte mare măsură pe grâul din import. Până acum aceste piețe erau deservite în principal de Statele Unite, dar prețurile competitive, împreună cu tarifele mai mici pentru transport au făcut ca multe dintre piețele asiatice să se orienteze către grâul australian.

"Aceasta a determinat șansa Australiei să iasă pe piață cu prețuri competitive" a arătat un comerciant australian într-un inter-

viu acordat agenției Reuters. *“Australia are foarte mult grâu de oferit și nu duce lipsă de cumpărători. Numai acei cumpărători interesați de contractele forward apelează în continuare la grâul american.”*

Relativ la mică distanță de Asia, companiile australiene raportează intensificarea schimburilor comerciale și în cazul multor piețe, cum sunt de exemplu Malaezia și Tailanda, furnizorii se luptă să întrunească cererea. Totuși, China a rămas fidelă furnizorilor din Statele Unite, ceea ce face dificilă penetrarea acestei piețe.

www.bakeryandsnacks.com

Situația fermierilor din noile state membre ale UE

Situația în sectorul agricol al noilor state membre ale UE se va îmbunătăți după aderarea acestor țări la Uniune, iar venitul mediu al fermierilor ar putea să crească cu până la 35% într-un timp destul de scurt, a concluzionat Comisia Europeană într-un studiu privitor la dezvoltarea pieței agricole până în 2010.

Experții Comisiei Europene au spus că implementarea politicilor agricole comune precum și oportunitățile create de piața unică europeană vor permite noilor state membre o dezvoltare reală a sectorului agricol, o dezvoltare mult mai accentuată decât dacă aceste state ar fi rămas în afara Uniunii.

Estimările arată că după aderarea celor 10 noi state suprafața destinată agriculturii va depăși în UE 38 milioane de hectare (se va majora cu 30%). În același timp producția ar putea să se mărească cu doar 10-20% și asta datorită productivității scăzute din noile state membre.

Comisia Europeană crede că noile state membre vor câștiga după aderare, o nouă piață, iar cei mai câștigați vor fi cei care pe lângă faptul că sunt producători de cereale dețin și crescătorii de păsări. În același timp, statele deja membre ale UE ar putea câștiga noi piețe de desfacere pentru produsele lactate proaspete, brânzeturi și carne de porc.

Transportul grâului devine din ce în ce mai problematic

Creșterea tarifelor de transport este cauza unui număr tot mai mare de probleme pentru companiile din industria alimentară, mai ales pentru cele care folosesc grâul ca materie primă. Un bun exemplu în acest sens este că procesorii asiatici apelează din ce în ce mai mult la sursele de grâu australiene.

Ca rezultat al recoltei bogate, producătorii australieni de grâu pot să-și vândă grâul la prețuri competitive pe piața mondială. Avantajul producătorilor australieni față de competitorii lor din SUA este costul transportului. Piața asiatică, mare consumatoare de grâu, fiind aproape de Australia, evident costul mai mic al transportului a constituit un avantaj important pentru producătorii australieni.

Cum piața mondială a grâului continuă să fie extrem de volatilă din punctul de vedere al prețurilor, majoritatea procesorilor se bazează pe tranzacții spot.

Pentru procesorii asiatici aceste tranzacții spot se orientează din ce în ce mai mult spre sursele australiene de grâu, care câștigă din ce în ce mai mult teren în dauna altor furnizori internaționali. Distanțe mai mici de transport înseamnă o reducere a prețului cu 10 USD /tonă pentru grâul australian comparativ cu cel din SUA.

Aceasta se datorează faptului că durata transportului este mai mică, iar vapoarele australiene pot ajunge la destinație cu două săptămâni înaintea celor americane. O problemă și mai mare o constituie creșterea continuă a costului transportului. Experții arată că procesorii se confruntă pe lângă criza de grâu și cu o criză a capacităților de transport. Grâul este o marfă care ocupă un volum mare, ceea ce, combinată cu creșterea cantităților exportate, determină o presiune din ce în ce mai mare asupra capacității de transport. Urmarea firească a fost creșterea costurilor transportului.

Creșterea continuă a cererii mondiale de grâu se pare că va determina rolul din ce în ce mai important al transportului pe viitor.

www.bakeryandsnacks.com

Vel Pitar în curs de noi achiziții

Grupul românesc de panificație Vel Pitar se gândește la extinderea afacerii după ce a anunțat că intenționează să achiziționeze și alte unități de panificație și că programul său financiar pentru acest an este construit pentru a permite aceasta.

Vicepreședintele grupului, Dan Trifu, a afirmat într-o publicație de afaceri din regiune că: *“Planul nostru investițional pentru 2004 are un surplus de 4 mil. USD, o tendință de creștere comparativ cu ultimii doi ani. Vom finanța extinderea grupului folosind resursele proprii și credite. Pe măsură ce vom identifica alte posibilități de finanțare competitive, evident că le vom folosi.”*

În cursul anului 2003, grupul a achiziționat alte două mari unități de panificație, de la Iași și Târgu Jiu. S-a preconizat că aceste două achiziții vor determina o creștere a profitului în 2004 cu circa 38 mil. Euro, comparativ cu 2003 (cu 60% mai mult).

În momentul de față grupul Vel Pitar este interesat de achiziționarea până la sfârșitul anului în curs a altor trei unități de panificație: Panificație Postăvarul Brașov, Panem Giurgiu și Libertatea București.

Grupul Vel Pitar a fost constituit în Decembrie 2001 în urma fuziunii a patru unități de panificație: Mopariv Râmnicu Vâlcea, Berceni București, Mopariv Cluj Napoca și Granpan Tecuci. În octombrie 2002 grupul a achiziționat Spicul Argeș Pitești, iar în 2003 a achiziționat Pangran Iași și Gorjpan Târgu Jiu. În urma acestor achiziții grupul are unități de producție în șapte locații importante din România.

În momentul de față Vel Pitar este unul din liderii de piață în domeniul producției și distribuției produselor de panificație, specialităților, biscuiților și produselor de măciniș, cu o producție lunară de pâine de 7.500 tone și o capacitate de măciniș de 12.000 tone.

www.bakeryandsnacks.com

Polonia va avea mai mult timp la dispoziție

Procesatorii din Polonia și din celelalte țări candidate se află într-o cursă contra cronometru pentru a întruni condițiile reglementărilor europene în domeniul siguranței alimentare. Comisia UE s-a arătat dispusă să prelungească termenele într-o încercare de a ajuta companiile din țările respective să-și aducă unitățile de producție la standardele impuse. De asemenea, în Polonia s-a anunțat și un ajutor din partea Federației Naționale din Industria Alimentară din Polonia.

În Parlamentul European, executivul a încercat să atragă atenția asupra companiilor din domeniul agroindustrial care încă se mai luptă să fie conforme cu standardele europene. În același timp, Polonia continuă să fie în centrul atenției, mulți procesatori declarând că sunt departe de a întruni condițiile standard până la termenul limită de 1 mai.

Inițial, Comisia Europeană a avertizat că procesatorii care nu se vor conforma normelor europene vor fi aspru sancționați, mergând până la închiderea unităților de producție, în cazurile cele mai grave. Totuși, după ce s-au primit nenumărate semnale de alarmă din partea industriei, se pare că, în ultimile săptămâni, Comisia Europeană și-a îndulcit tonul și a făcut o serie de concesii semnificative.

Cea mai importantă din aceste concesii a fost anunțul recent că procesatorii care nu au reușit să se conformeze termenului de 1 mai, vor putea continua să-și vândă produsele în condiții speciale.

Jacek Czarnecki, purtătorul de cuvânt al Federației Naționale din Industria Alimentară din Polonia, este de părere că multe din rapoartele prezentate în presă privind conformitatea cu cerințele europene în domeniul industriei alimentare au fost prost plasate.

“Sectorul polonez de prelucrare a cărnii a fost în centrul atenției presei mai ales datorită dimensiunilor sale. În acest sector activează aproape 4000 de companii și fiecare dintre acestea a trebuit să fie conformă cu propriile criterii individuale și în același timp cu noile reglementări în domeniul siguranței alimentare. Dar așa vrea să

sublinieze că nivelul de conformitate este aproximativ similar în domeniul prelucrării peștelui și laptelui”, a arătat Czarnecki.

Clasificarea unităților de producție se face în 4 categorii:

- A - conforme
- B1 - care vor deveni conforme înainte de aderarea la UE
- B2 - care vor deveni conforme după aderare
- C - care vor fi închise.

Evident categoria care se află în vizorul tuturor în acest moment este B care cuprinde companii care muncesc din răspuțeri să-și modernizeze unitățile de producție.

“În momentul de față procesatorii se confruntă cu lipsa de fonduri și informații legale și tehnice”, a mai arătat Czarnecki. “Am început prin a ajuta întreprinderile mici și mijlocii, oferindu-le informații tehnice și legale privind conformitatea. Parțial finanțat de UE, am avut un seminar pe 4 martie la care au participat circa 100 de companii. Scopul proiectului este de a oferi acestor companii asistență în vederea întrunirii reglementărilor privind siguranța alimentară.”

Czarnecki a mai arătat că principală preocupare a Federației este să mențină în business cât mai multe companii, fără să compromită siguranța alimentară.

“Cred că nu vor fi atâtea companii închise câte ne-a făcut presa să credem. UE a fost de acord ca produsele companiilor care încă nu întrunesc standardele de siguranță alimentară (mai ales cele din categoria B2), vor avea etichete speciale, pe care să se specifice că încă nu sunt conforme cu standardele europene. Mai mult ca sigur că produsele respective se vor vinde numai pe piața internă”, a adăugat Czarnecki.

Comisia Europeană a apreciat că gradul de informare privind reglementările europene este în general ridicat în regiune, dar obținerea conformității este un proces mai îndelungat decât se credea inițial. În baza acestei constatări, companiile din industria alimentară vor obține o prelungire a termenului cu până la 6 luni pentru a deveni conforme cu standardele europene în domeniul siguranței alimentare.

Tărâța de grâu: de la furaj pentru animale la ingredient cu conținut redus de carbohidrați

O companie mică de morărit din Canada a descoperit o modalitate nouă de valorificare a subproduselor - prin pătrunderea în domeniul produselor cu conținut redus de carbohidrați, ajunse celebre datorită dietei Atkins.

Hayhoe Mills în Ontario a lansat în noiembrie 2003 făina de grâu cu conținut redus de carbohidrați sub marca Avignon, care în perioada următoare a avut un mare succes la brutarii ce încearcă să obțină un avantaj din interesul crescând pentru produsele cu conținut scăzut de carbohidrați.

Dar compania de morărit nu a creat un ingredient nou ci mai degrabă a găsit un mod mai eficient de valorificare a subproduselor rezultate din procesul de producție.

Președintele companiei, Mark Hayhoe a arătat într-un interviu acordat BakeryandSnacks.com, că *“tărâța de grâu, care rezultă din procesul de măcinare, este vândută în mod normal ca furaj pentru animale. Cum 30% din ceea ce producem ‘dispare’ în această gaură cu marjă mică de profit, am început să căutăm alte mijloace de generare de profit din tărâțe.”*

Și a continuat arătând că: *“făina albă de grâu are un conținut ridicat de carbohidrați, pe când tărâțele sunt alcătuite în principal din fibre și au un conținut redus de amidon. Din acest motiv sunt atât de utilizate în cerealele pentru micul dejun. Deci este logic să încercăm să obținem o făină din tărâțe, mai ales în acest moment în care există o cerere enormă pentru produse cu conținut mic de carbohidrați.”*

Dar asta nu este atât de ușor pe cât pare, deoarece măcinarea tărâței în făină este dificilă. Totuși, compania a reușit să dezvolte o schemă de măcinare prin care să macine tărâța în făină. “Ne gândim să omologăm acest procedeu, dar este greu să protejezi procese de fabricație - mai ales că noi am reușit să-l punem la punct folosind utilaje disponibile comercial, nu mai că într-un mod ușor diferit de

utilizarea lor normală”, a explicat Hayhoe.

Acesta nu pare prea preocupat de posibilitatea ca și alte companii din domeniu să încerce să obțină același tip de produs, preferând să sublinieze efectele pe care făina Avignon le-a avut deja asupra companiei sale.

“Făina nu este distribuită pe distanțe mari, deoarece este un produs cu valoare mică, piața noastră este relativ mică - Ontario și Quebec în Canada și parțial statul New York din SUA. Dar chiar și în acest areal restrâns am putut vedea ce efect important a avut făina Avignon asupra companiei noastre.”

“În mod normal vindem făina în vrac la procesatorii din industria alimentară și brutării și am avut surpriza să contactăm că unii dintre clienții noștri vor să conclucrăm pentru a realiza produse noi de panificație folosind făina Avignon. Am avut o campanie publicitară televizată pe tot cuprinsul Americii de Nord și asta ne-a determinat să lansăm prima marcă de vânzare cu amănuntul - pachete de 500 g pentru utilizare casnică destinate entuziaștilor.”

Atât de mare a fost succesul cu făina Avignon, încât compania se gândește la alte oportunități de lansare de noi produse fie ca extensie a mărcii existente, fie sub mărci noi.

“Chiar dacă nu am intenționat asta, am reușit să creăm un ingredient nou”, a arătat Hayhoe. “În afară de faptul că are o valoare calorică scăzută, făina din țărâțe are o capacitate de absorbție mai mare decât făina tradițională, ceea ce ajută la păstrarea prospețimii pâinii mai mult timp. De asemenea, din făina respectivă se obțin prăjituri extraordinar de pufoase și aici evident că sunt nenumărate oportunități pentru noi.”

Această făină poate fi amestecată cu făină normală, iar Hayhoe a realizat un program de calculator care calculează rapid și exact care va fi valoarea energetică a produselor realizate din amestecul respectiv de făină - oferind astfel o multitudine de opțiuni clienților săi, dintre care unii chiar se gândesc să-și schimbe furnizorii de făină și să treacă definitiv pe produsele oferite de mica moară canadiană.

“Noi nu avem bugetele unor firme precum Cargill, sau RHM sau Grup Soufflet, ceea ce avem noi se numesc obiective și imaginație, precum și dorința de a fi competițivi. Suntem unul din cei 25 de mărari din Canada (sic!), adică doar 2% din capacitatea totală, dar dimensiunea nu trebuie să constituie o barieră în calea inovației - deja suntem primul furnizor certificat de făină biologică și cred că sunt oportunități pentru Avignon și în sectorul biologic de asemenea.”

www.bakeryandsnacks.com

Italienii doresc să-și salveze pastele și pizza de grâul OMG

Fermierii și ecologiștii din Italia au avertizat că grâul din import modificat genetic amenință să distrugă piața italiană de paste și pizza.

În cadrul unei întruniri pe tema grâului modificat genetic desfășurată la Ministerul Agriculturii, asociația fermierilor Coldiretti a subliniat faptul că Italia este forțată să se bazeze doar pe importuri pentru acoperirea necesarului intern.

Asociația Coldiretti și-a exprimat îngrijorarea că dacă SUA și Canada își vor da acordul firmei Monsanto să producă pe scară largă și să vândă grâu modificat genetic, aceasta ar putea însemna sfârșitul mâncărilor tradiționale italienești.

Consiliul Grâului din Canada a făcut clar faptul că se opune cultivării fără restricții a grâului modificat genetic în vestul Canadei dacă nu sunt îndeplinite anumite condiții stricte. Printre aceste condiții se numără și acceptarea pe scară largă a grâului modificat genetic precum și dezvoltarea unui sistem foarte eficient de separare a grâului modificat genetic de cel convențional.

Mario Capanna, președintele Consiliului Italian al Drepturilor Genetice, a afirmat că a fost de o mare importanță “unirea forțelor cu Canada pentru a înfrunța noua amenințare” în ceea ce înseamnă pentru el “interesul pentru asigurarea calității produselor”.

“Pentru moment, nu există riscul de a avea pe mesele noastre paste, pâine sau alte produse de panificație din grâu modificat genetic, dar dacă nu luăm măsuri preventive cât mai repede, există riscul real ca ac-

est lucru să se întâmple”, a mai adăugat Campanna.

Sergio Marini, vice-președinte al asociației Coldiretti, a adăugat că “este în joc credibilitatea întregului sector alimentar și agricol al Italiei. Toate companiile care cred și care investesc în produse alimentare italiene de calitate trebuie să se alăture campaniei asociației împotriva grâului importat modificat genetic”.

Agricultura bazată pe biotehnologii a întâmpinat o puternică rezistență în Italia, țară în care produsele tradiționale și cele organice aduc profituri foarte mari. Italia este, de fapt, țara din UE cu cele mai mari venituri din agricultura organică.

Un sondaj recent privitor la atitudinea italienilor față de alimente, realizat de Coldiretti și un institut de cercetare a arătat că 87% dintre italieni se opun categoric produselor modificate genetic și sub 10% ar cumpăra un astfel de produs, și asta doar în cazul în care, la prețul produsului se aplică un discount substanțial.

În luna ianuarie, Curtea Europeană de Justiție a sprijinit decizia Italiei de a interzice vânzarea de porumb modificat genetic, dând o hotărâre judecătorească împotriva unei solicitări legale prezentate de Monsanto și alți fermieri care aplică biotehnologii.

“Țările membre ale UE au dreptul de a limita sau suspenda temporar vânzarea alimentelor modificate genetic dacă există suficiente motive de a crede că acestea ar putea aduce prejudicii sănătății. Teama de apariție a unor riscuri nu trebuie să fie doar pur ipotetică sau fondată doar pe supoziții neverificate încă” a mai declarat Curtea Europeană de Justiție.

Recent, Uniunea Europeană a stabilit o serie de linii directoare pentru coexistența produselor tradiționale și a celor modificate genetic, la baza acestora fiind separarea totală a celor două tipuri de culturi. A mai rămas de spus în final cum va fi implementat de către fiecare guvern un sistem de segregare totală a celor două tipuri de culturi. S-a respins foarte categoric propunerea Italiei de extindere a zonelor libere de OMGuri, argumentându-se că acest lucru ar încălca drepturile fermierilor de a cultiva ceea ce doresc.

Serial Q

FIBRELE ALIMENTARE UTILIZATE IN INDUSTRIA DE PANIFICATIE (III)

prof. univ. dr. ing. ec. Mihai Leonte

Conținutul de fibre din produsele alimentare, constituie în prezent o caracteristică nutrițională importantă, motiv pentru care dozarea fibrelor se face curent. Compoziția în fibre alimentare a diferitelor materii prime este prezentată în tabelele 1, 2, 3, valorile sunt exprimate ca fibre totale determinate prin metodele AOAC - TDF și metoda Englyst.

- **Metoda AOAC** (the Association of Official Analytical Chemists) a fost pusă la punct în anul 1980. Un an mai târziu, membrii AOAC au pus la punct doua variante de dozare a fibrelor alimentare totale:

- metoda gravimetrică rapidă, ca o variantă a metodelor enzimactice cunoscute;
- o metodă mai vastă de determinare a componentelor individuale ale fibrelor

Prin prima metodă, toate polizaharidele, solubile și insolubile, plus lignina, erau dozate laolaltă, reprezentând fibrele alimentare totale (TDF). Prin cea de-a doua metodă, fiecare componentă a fibrelor este identificată și dozată separat.

- **Metoda AOAC - TDF** s-a elaborat pe baza studiilor efectuate de 3 grupe de cercetatori (Asp s.a. 1983, Furda 1981, și Schweizer și Würsch 1979), care au elaborat câte o metodă enzimatic - gravimetrică de determinare a fibrelor solubile și insolubile. Metoda AOAC - TDF a fost ulterior perfecționată, acceptată ca metodă oficială de AOAC și FDA (U.S. Food and Drug Administration) fiind în prezent metoda cea mai folosită.

- **Metoda Englyst**, este o metodă simplă și se utilizează ca o alternativă a metodei oficiale.

Compoziția în fibre alimentare a cerealelor

Tabel 1

Produs	Fibre alimentare, g/100gSU	
	AOAC-TDC	Englyst
Cereale, produse de panificație	6,5-26,2	-
Grâu	10,5-13,0	-
Făină albă	12	8,9
Germeți de grâu	3,5	2,8
Tărâțe de grâu	48,4-50,4	38,5
Orez brut	3,4	-
Orez decorticat	0,5	-
Orez semicurățat n = 95 - 96%	2,6	-
Orez curățat n = 93 - 94%	1,9	-
Orez foarte bine curățat	0,8	-
Tărâțe de orez	21,0-31,6	28,6
Tărâțe de orez degresate	27,0	-
Tărâțe de orez "parboiled"	31,5	-
Tărâțe de orez "parboiled" degresate	51,5	-
Porumb integral	11,7	-
Tărâțe de porumb	69,7	60,6
Ovăz	34,8	-
Făină de ovăz	8,3	-
Tărâțe de ovăz	17,7-18,6	15,2
Orz	5,9	-
Secară	-	14,2
Făină de sorg integrală	14,3	-
Făină de sorg decorticat	11,8	-

Compoziția în fibre alimentare a legumelor, leguminoaselor și semințelor

Tabel 2

Produs	Fibre alimentare, g/100gSU	
	AOAC-TDC	Englyst
Varză	24,4-25,1	21,6
Conopidă	28,7	-
Brocoli	28,0-31,0	10,1
Salată verde	27,0	-
Sparanghel	23,0	-
Spanac	28,3	-
Ceapă	13,5-22,2	-
Țelină	26,8	-
Pătrunjel	31,6	-
Roșii	17,5	15,3
Castarveți	21,6	-
Ardei gras	22,8	-
Morcovi	25,1-27,0	25,4
Gulii	24,0	-
Cartofi	6,2-7,9	-
Napi	27,2	-
Dovleac	11,4	-
Sfeclă roșie	29,4	-
Ridichi	26,3	-
Mazăre	25,7	-
Soia uscată	19,4	16,9
Soia verde	16,6	-
Tărâțe de soia	69,7	63,7
Castane	9,9	-

Compoziția în fibre alimentare a fructelor

Tabel 3

Produs	Fibre alimentare, g/100gSU	
	AOAC-TDC	Englyst
Mere	-	14,9
Pere	9,3-12,9	-
Prune	33-35	-
Prune uscate	38,3	-
Caise	55,4-69,0	-
Piersici	-	13,9
Căpșune	18,2	-
Coacăze	22,5	-
Struguri	2,5-4,6	2,2
Pepene verde	2,1	1,9
Pepene galben	9,1	-
Stafide	20,3	19,4
Portocale	10,5-19,4	-
Grapefruit	7,8-9,6	-
Ananas	6,5	-
Banane	7,0	6,8
Kiwi	16,2	15,2

În tabelele 4 și 5 sunt prezentate datele cu privire la conținutul de fibre alimentare în unele sortimente de pâine, specialități de panificație și produse pentru micul dejun, ce se consumă frecvent în Germania, S.U.A., Anglia. Valorile reprezintă fibrele totale, fără să se specifice metoda de analiză. Germania, Austria, țările nordice, consumă cu predilecție pâinea de seară, care conține fibre solubile, insolubile are un gust plăcut dulceag.

Produse pe bază de cereale cu conținut ridicat de fibre

Tabel 4

Sortimentul	Fibre alimentare, % raportat la	
	SU	Masă
Produse de panificație cu ovăz	5,5	3,9
Pâine cu grâu în amestec	8,5	5,5
Pâine cu semințe de in	9,9	6,2
Pâine țărănească de seară	10,0	5,9
Pâine de seară în amestec	10,1	6,1
Pâine de triticale	9,0	6,1
Produse de panificație din făină graham	10,2	7,3
Produse de panificație cu cereale	10,1	6,0
Toast cu tărâțe	4,4-11,7	2,9-7,6
Pâine de seară integrală, prăjită și tare	11,9	11,0
Pâine integrală de grâu	11,5	7,4
Pâine integrală de seară	10,3	4,8
Pâine din ovăz	5,5	3,9
Cornflakes	4,0	3,8
Musli	8,0-10,6	7,2-9,5
Musli cu tărâțe	16,8	15,3
Fulgi de ovăz	4,1	3,7
Snacks-uri extrudate	13,1	12,4

Conținutul în fibre alimentare și solubile a unor produse pentru mic dejun și gustare

Tabel 5

Produs	Fibre%		Umiditate, %
	TDF	SDF	
Franzelețe englezești	2,78	0,84	43,1
Franzelețe cu tărâțe	3,25	0,75	23,3
Crackers din făină integrală	10,86	1,77	1,9
Graham cu miere	2,98	1,27	3,0

ANAMOB NEWS

Așteptăm întrebările, sugestiile și comentariile dvs.:

str. Cristea Mateescu nr.2, bl. 35,
scara 2, parter, ap. 57, sector 2,
București 023667

Tel: 021-242-2113, 021-243-4400

Fax: 021-242-1131

E-mail: anamob@anamob.ro

<http://www.anamob.ro/>

Conturile ANAMOB pentru
plata cotizatiei sunt:

- cont 153.1/ROL deschis la BCR, Sucursala Stefan cel Mare, Bucuresti

- cont 2511.000.1065.44.50 deschis la BRD, Sucursala Dorobanti, Bucuresti



SERVTEC CEREAL SRL

Str. Constantin NACU nr. 3; 020995
BUCURESTI - 2; ROMANIA

SOCIETATE MIXTĂ ROMÂNNO-FRANCEZĂ

Tel/Fax: 021 315 83 63

Tel: 021 303 96 03

Mobil: 0722 29.57.57

E-mail: stcereal@fx.ro

Importator direct

**Distribuie gama completă de
țesături tehnice pentru
morărit și accesorii**

- **NYTAL furnizor SEFAR - ELVEȚIA**

- **MONODUR furnizor VERSEIDAG - GERMANIA**